

SENIOR COMMERCIAL ACCOUNT MANAGER

https://bdc.wd10.myworkdayjobs.com/BDC_Careers/job/Burnaby/SENIOR-COMMERCIAL-ACCOUNT-MANAGER_R-2300

No other bank is doing what we do.

At BDC, we help Canada and its entrepreneurs create a prosperous, inclusive and green economy. Our mission is to help Canadian businesses thrive by providing financing, capital and advisory services. We're devoted to Canadian entrepreneurs. We're also dedicated to our employees. Adaptable. Inspiring. Different. There's a reason we like to work here, and we think you'll like it too. Join BDC and help make a difference!

Diversity. Equity. Inclusion. They're more than just words for BDC. These concepts are foundational to our success and to our ability to attract, retain, mobilize and develop the right talent, as well as to offer a healthy, professional and collaborative environment. **We are committed to cultivating and preserving an environment where all employees can thrive, and, for over a decade, we have been recognized as one of Canada's Top 100 Employers and one of Canada's Best Diversity Employers.** In recruiting for our team, we welcome the unique contributions that you can bring in terms of your education, opinions, culture, ethnicity, race, sex, gender identity and expression, nation of origin, age, languages spoken, veteran's status, color, religion, disability, sexual orientation, beliefs, experiences, and more.

Do you have a passion for business development and a well-established network in Burnaby / Tri-cities ? Join the only bank dedicated exclusively to entrepreneurs and make an impact on the Canadian economy.

POSITION OVERVIEW

We are looking for a Senior Commercial Account Manager who will leverage his or her interpersonal strengths and network to generate new business opportunities, while managing a portfolio of existing clients. Your main objective: to have an impact on the success of entrepreneurs, especially the growing SME's, through our financing solutions and advisory services adapted to their needs. If you are looking for an organization that invests in your talent, this is your opportunity to join our committed and diverse team.

CHALLENGES TO BE MET

In a typical week, you would:

- Meet with entrepreneurs, clients and prospects, and discuss the specifics of their business in order to identify the issues, provide them with advice and identify, if applicable, a BDC service offering appropriate to their needs;
- Execute your action plan, which is aligned with the Business Centre's objectives. This will allow you to ensure the growth and retention of current clients in your portfolio while acquiring new clients and creating a business opportunity pipeline;
- Analyze, negotiate and present financing proposals while exercising credit judgement;
- Be active in the local business community by networking within various associations and chambers of commerce in order to develop business relationships and obtain references that will facilitate new client acquisition.

WHAT WE ARE LOOKING FOR

If you can answer **YES** to the following questions, you may be just the person we are looking for:

- Do you have a bachelor's degree in commerce or business administration?
- Do you have a keen interest in entrepreneurship, with more than 5 years of relevant experience in commercial credit or in business analysis and development, and a good understanding of the business world?

- Do you have a demonstrated ability in business development and delivering on your objectives?
- Do your clients and business contacts remember you because your advice works and you provide outstanding customer service?
- Are you a team player who creates lasting and trusting relationships with your peers, business contacts and external partners?
- Are you a strong negotiator who is focused on results?

We're a different kind of bank. We're go getters. Innovators. Growth engineers. If you want to join an organization that is one of the top 100 employers in Canada, apply today!

For certain geographic locations, a valid driver's licence and access to a vehicle may be required.

With us, you'll be able to achieve the work/life balance you're looking for, with competitive working conditions and flexible benefits.

With us, you'll be able to achieve the work/life balance you're looking for, with competitive working conditions and above-market flexible benefits. This includes modern workspaces to work from when you are in our offices, and, for some specific positions, the ability to work remotely, on reserve, and/or within your community.

Important Point to Consider

Vaccination Policy for COVID-19: The health, well-being and safety of our colleagues, clients and of the community are a top priority for us. Effective November 8, 2021, BDC requires that all employees and consultants be fully vaccinated. A solemn declaration will be requested to this effect. While we appreciate all applications, we advise that only the candidates selected to participate in the recruitment process will be contacted. If you are a candidate with a disability and need an accommodation to complete the application process, please email us at Careers@BDC.ca, and include your full name, the best way to reach you, and the accommodation needed to assist you with the application process.

DIRECTEUR.TRICE DE COMPTES COMMERCIAUX PRINCIPAL.E

https://bdc.wd10.myworkdayjobs.com/fr-CA/BDC_Careers/job/Burnaby/SENIOR-COMMERCIAL-ACCOUNT-MANAGER_R-2300

Aucune autre banque ne fait ce que nous faisons.

À BDC, nous aidons le Canada et ses entrepreneur.es à créer une économie prospère, inclusive et verte. Notre mission est d'aider les entreprises canadiennes à prospérer en leur offrant du financement, des capitaux et des services-conseils. Nous sommes dévoué.es aux entrepreneur.es canadien.nes. Nous sommes également dévoué.es à nos employé.es. Polyvalente. Inspirante. Différente. Il y a une raison pour laquelle nous aimons travailler ici, et nous pensons que vous vous y plairez aussi.

Joignez-vous à BDC et aidez à faire une différence !

Diversité. Équité. Inclusion. Ce sont plus que de simples mots pour BDC. Ces concepts sont à la base de notre succès et de notre capacité à attirer, à retenir, à mobiliser et à développer les bons talents, ainsi qu'à offrir un environnement sain, professionnel et collaboratif. **Nous nous engageons à cultiver et à préserver un environnement où tou.tes les employé.es peuvent s'épanouir et, depuis plus d'une décennie, nous sommes reconnu.es comme l'un des 100 meilleurs employeurs au Canada et l'un des meilleurs employeurs pour la diversité au Canada.** En recrutant pour notre équipe, nous accueillons les contributions uniques que vous pouvez apporter en termes d'éducation, d'opinions, de culture, d'ethnicité, de race, de sexe, d'identité et d'expression sexuelles, de nation d'origine, d'âge, de langues parlées, de statut d'ancien.ne combattant.e, de couleur, de religion, d'handicap, d'orientation sexuelle, de croyances, d'expériences, et plus encore.

Tu as une passion pour le développement des affaires et un réseau déjà bien établi à Burnaby / Tri-cities? Rejoins la seule banque uniquement dédiée aux entrepreneur.es, pour avoir un impact sur l'économie canadienne.

APERÇU DU POSTE

Nous sommes à la recherche d'un.e directeur.trice de comptes commerciaux principal.e qui mettra sur ses forces relationnelles et son réseau pour générer de nouvelles opportunités d'affaires, tout en gérant un portefeuille de client.es existant.es. Votre principal objectif; avoir de l'impact sur la réussite d'entrepreneur.es, spécialement les PME, grâce à nos solutions de financement et services-conseils adaptés à leurs besoins. Si vous recherchez une organisation qui investit dans votre talent, c'est l'occasion de rejoindre notre équipe engagée et diversifiée.

LES DÉFIS QUI VOUS ATTENDENT

Voici à quoi ressemble une semaine-type :

- Vous rencontrez des entrepreneur.es, client.es et prospects, et vous discutez des particularités de leur entreprise afin de soulever les enjeux, fournir des conseils et identifier, s'il y a lieu, une offre de service BDC appropriée à leurs besoins d'affaires;
- Vous mettez à exécution votre plan d'action aligné aux objectifs du Centre d'affaires. Ceci vous permettra d'assurer la croissance et la rétention des client.es actuel.les de votre portefeuille tout en procédant à l'acquisition de nouveaux.elles client.es et à la création d'un pipeline d'opportunités d'affaires;
- Vous analysez, négociez et présentez des propositions de financement en exerçant un jugement de crédit;
- Vous êtes actif.ve dans le milieu des affaires local en réseautant au sein de diverses associations et chambres de commerce, dans le but de développer des relations d'affaires et de solliciter des références qui faciliteront l'acquisition de nouveaux.elles client.es.

CE QUE NOUS RECHERCHONS

Si vous pouvez répondre **OUI** aux questions suivantes, vous pourriez être la personne que nous recherchons :

- Vous détenez un Baccalauréat en commerce ou en administration des affaires ?
- Vous êtes passionné.e par l'entrepreneuriat, avez plus de 5 ans d'expérience pertinente en crédit commercial ou en analyse et en développement des affaires, ainsi que de bonnes connaissances du milieu des affaires ?
- Vous avez une aptitude manifeste pour le développement des affaires et des réalisations concrètes d'objectifs à votre actif ?
- Vos clients et relations d'affaires se souviennent de vous en raison de la justesse de vos conseils, ainsi que de votre service à la clientèle hors pair ?
- Vous faites preuve d'esprit d'équipe et établissez des relations durables et de confiance tant avec vos pairs qu'avec des contacts d'affaires et des partenaires externes?
- Vous avez d'excellentes capacités de négociation et êtes axé.e sur les résultats?

Nous ne sommes pas une banque comme les autres, nous sommes passionné.es, innovateur.trices et des ingénieur.ses de croissance. Si vous souhaitez rejoindre une organisation qui figure parmi les 100 meilleurs employeurs au Canada, posez votre candidature dès aujourd'hui !

Pour certaines localisations géographiques, un permis de conduire valide ainsi que l'accès à un véhicule pourraient être requis.

Avec nous, vous serez en mesure d'atteindre l'équilibre travail/vie personnelle que vous recherchez, grâce à des conditions de travail compétitives et à des avantages sociaux flexibles.

Avec nous, vous serez en mesure d'atteindre l'équilibre travail/vie personnelle que vous recherchez, grâce à des conditions de travail compétitives et à des avantages sociaux flexibles supérieurs à ceux du marché. Cela inclut des espaces de travail modernes à partir desquels travailler lorsque vous êtes dans nos bureaux et, pour certains postes spécifiques, la possibilité de travailler à distance, des réserves, et/ou au sein de votre communauté.

Point important à considérer

Politique de vaccination pour la COVID-19 : La santé, le bien-être et la sécurité de nos collègues, de nos client.es et de la communauté sont une priorité absolue pour nous. À compter du 8 novembre 2021, BDC exige que tou.tes les employé.es et consultant.es soient entièrement vacciné.es. Une déclaration solennelle sera demandée à cet effet.

Bien que nous apprécions toutes les candidatures, nous vous informons que seul.es les candidat.es sélectionné.es pour participer au processus de recrutement seront contacté.es. Si vous êtes un.e candidat.e nécessitant un accommodement afin de compléter le processus de candidature, veuillez nous envoyer un courriel à Carrieres@BDC.ca, en indiquant votre nom complet, le meilleur moyen de vous joindre et l'accommodement nécessaire pour vous aider dans le processus de candidature.