

SENIOR COMMERCIAL ACCOUNT MANAGER / COMMERCIAL ACCOUNT MANAGER

https://bdc.wd10.myworkdayjobs.com/BDC_Careers/job/Abbotsford/SENIOR-COMMERCIAL-ACCOUNT-MANAGER_R-2228

No other bank is doing what we do.

At BDC, we help Canada and its entrepreneurs create a prosperous, inclusive and green economy. Our mission is to help Canadian businesses thrive by providing financing, capital and advisory services. We're devoted to Canadian entrepreneurs. We're also dedicated to our employees. Adaptable. Inspiring. Different. There's a reason we like to work here, and we think you'll like it too.

Join BDC and help make a difference!

Diversity. Equity. Inclusion. They're more than just words for BDC. These concepts are foundational to our success and to our ability to attract, retain, mobilize and develop the right talent, as well as to offer a healthy, professional and collaborative environment. **We are committed to cultivating and preserving an environment where all employees can thrive, and, for over a decade, we have been recognized as one of Canada's Top 100 Employers and one of Canada's Best Diversity Employers.** In recruiting for our team, we welcome the unique contributions that you can bring in terms of your education, opinions, culture, ethnicity, race, sex, gender identity and expression, nation of origin, age, languages spoken, veteran's status, color, religion, disability, sexual orientation, beliefs, experiences, and more.

Do you have a passion for business development and a well-established network in Abbotsford, Chilliwack, Mission or Hope, BC? Join the only bank dedicated exclusively to entrepreneurs and make an impact on the Canadian economy.

- Flexible hybrid working environment
- Onboarding and training support program
- Impactful work supporting Canadian entrepreneurs
- Diverse and fun workplace
- Competitive salary, bonuses, benefits, and pension
- Great foundation for a career in commercial banking, corporate finance, structured debt or, future entrepreneurship

POSITION OVERVIEW

We are looking for a Commercial Account Manager who will leverage his or her interpersonal strengths and network to generate new business opportunities while managing a portfolio of existing clients. Your main objective: to have an impact on the success of entrepreneurs with sales typically up to \$2M through our financing solutions and advisory services adapted to their needs. If you are looking for an organization that invests in your talent, this is your opportunity to join our committed and diverse team.

CHALLENGES TO BE MET

In a typical week, you would:

- Meet with entrepreneurs, clients and prospects, and discuss the specifics of their business in order to identify the issues, provide them with advice and identify, if applicable, a BDC service offering appropriate to their needs;

- Execute your action plan, which is aligned with the Business Centre's objectives. This will allow you to ensure the growth and retention of current clients in your portfolio while acquiring new clients and creating a business opportunity pipeline;
- Analyze, negotiate and present financing proposals while exercising credit judgement;
- Be active in the local business community by networking within various associations and chambers of commerce in order to develop business relationships and obtain references that will facilitate new client acquisition.

WHAT WE ARE LOOKING FOR

If you can answer **YES** to the following questions, you may be just the person we are looking for:

- Do you have a bachelor's degree in finance, commerce or business administration? If not, do you have equivalent professional education or experience?
- Can you learn quickly, understand numbers and present clear arguments based on data?
- Do you have experience with active listening techniques?
- You are passionate about entrepreneurship and have 1 to 3 years of experience (or more) in business development and have developed a network in the business community?
- Do you have a sixth sense that allows you to identify business issues and needs for entrepreneurs?
- Do your clients and business relations remember you because of the accuracy of your advice and your outstanding customer service?
- Do you demonstrate team spirit, structure and organization and establish effective and lasting relationships with your peers as well as with business contacts and external partners?
- Do you have excellent negotiation skills, are results-oriented and have concrete goal achievements to your credit?

We're a different kind of bank. We're go getters. Innovators. Growth engineers. If you want to join an organization that is one of the top 100 employers in Canada, apply today!

For certain geographic locations, a valid driver's licence and access to a vehicle may be required.

With us, you'll be able to achieve the work/life balance you're looking for, with competitive working conditions and above-market flexible benefits. This includes modern workspaces to work from when you are in our offices, and, for some specific positions, the ability to work remotely, on reserve, and/or within your community.

Important Point to Consider

Vaccination Policy for COVID-19: The health, well-being and safety of our colleagues, clients and of the community are a top priority for us. Effective November 8, 2021, BDC requires that all employees and consultants be fully vaccinated. A solemn declaration will be requested to this effect.

While we appreciate all applications, we advise that only the candidates selected to participate in the recruitment process will be contacted. If you are a candidate with a disability and need an accommodation to complete the application process, please email us at Careers@BDC.ca, and include your full name, the best way to reach you, and the accommodation needed to assist you with the application process.

DIRECTEUR.TRICE PRINCIPAL.E DE COMPTES COMMERCIAUX / DIRECTEUR.TRICE DE COMPTES COMMERCIAUX

https://bdc.wd10.myworkdayjobs.com/fr-CA/BDC_Careers/job/Abbotsford/SENIOR-COMMERCIAL-ACCOUNT-MANAGER_R-2228

Aucune autre banque ne fait ce que nous faisons.

À BDC, nous aidons le Canada et ses entrepreneur.es à créer une économie prospère, inclusive et verte. Notre mission est d'aider les entreprises canadiennes à prospérer en leur offrant du financement, des capitaux et des services-conseils. Nous sommes dévoué.es aux entrepreneur.es canadien.nes. Nous sommes également dévoué.es à nos employé.es. Polyvalente. Inspirante. Différente. Il y a une raison pour laquelle nous aimons travailler ici, et nous pensons que vous vous y plairez aussi.

Joignez-vous à BDC et aidez à faire une différence !

Diversité. Équité. Inclusion. Ce sont plus que de simples mots pour BDC. Ces concepts sont à la base de notre succès et de notre capacité à attirer, à retenir, à mobiliser et à développer les bons talents, ainsi qu'à offrir un environnement sain, professionnel et collaboratif. **Nous nous engageons à cultiver et à préserver un environnement où tou.tes les employé.es peuvent s'épanouir et, depuis plus d'une décennie, nous sommes reconnu.es comme l'un des 100 meilleurs employeurs au Canada et l'un des meilleurs employeurs pour la diversité au Canada.** En recrutant pour notre équipe, nous accueillons les contributions uniques que vous pouvez apporter en termes d'éducation, d'opinions, de culture, d'ethnicité, de race, de sexe, d'identité et d'expression sexuelles, de nation d'origine, d'âge, de langues parlées, de statut d'ancien.ne combattant.e, de couleur, de religion, d'handicap, d'orientation sexuelle, de croyances, d'expériences, et plus encore.

Vous avez une passion pour le développement des affaires et un réseau déjà bien établi à Abbotsford, Chilliwack, Mission ou Hope, C.-B. ? Rejoignez la seule banque uniquement dédiée aux entrepreneur.es, pour avoir un impact sur l'économie canadienne.

- Environnement de travail hybride flexible
- Programme de soutien d'intégration et de formation
- Un travail ayant un impact, pour soutenir les entrepreneur.es canadien.nes
- Milieu de travail diversifié et amusant
- Salaires concurrentiels, primes, avantages sociaux et pensions
- Excellente base pour une carrière en banque commerciale, en financement des entreprises, en dette structurée ou pour un entrepreneuriat futur

APERÇU DU POSTE

Nous sommes à la recherche d'un.e directeur.trice de comptes commerciaux qui mettra sur ses forces relationnelles et sur son réseau pour générer de nouvelles opportunités d'affaires tout en gérant un portefeuille de client.es existant.es. Votre principal objectif: avoir de l'impact sur la réussite d'entrepreneur.es dont le chiffre d'affaires va jusqu'à 2M\$ grâce à nos solutions de financement et services-conseils adaptés à leurs besoins. Si vous êtes à la recherche d'une organisation qui investit dans votre talent, c'est l'occasion pour vous de vous joindre à notre équipe engagée et diversifiée.

LES DÉFIS QUI VOUS ATTENDENT

Voici à quoi ressemble une semaine-type :

- Vous rencontrez des entrepreneur.es, client.es et prospects, et vous discutez des particularités de leur entreprise afin de soulever les enjeux, fournir des conseils et identifier, s'il y a lieu, une offre de service BDC appropriée à leurs besoins d'affaires;

- Vous mettez à exécution votre plan d'action aligné aux objectifs du Centre d'affaires. Ceci vous permettra d'assurer la croissance et la rétention des client.es actuel.les de votre portefeuille, tout en procédant à l'acquisition de nouveaux.elles client.es et à la création d'un pipeline d'opportunités d'affaires;
- Vous analysez, négociez et présentez des propositions de financement en exerçant un jugement de crédit;
- Vous êtes actif.ve dans le milieu des affaires local en réseautant au sein de diverses associations et chambres de commerce dans le but de développer des relations d'affaires et de solliciter des références qui faciliteront l'acquisition de nouveaux.elles client.es.

CE QUE NOUS RECHERCHONS

Si vous pouvez répondre **OUI** aux questions suivantes, vous pourriez être la personne que nous recherchons:

- Vous êtes titulaire d'un baccalauréat en finance, en commerce ou en administration des affaires ? Si ce n'est pas le cas, avez-vous une formation ou une expérience professionnelle équivalente ?
- Pouvez-vous apprendre rapidement, comprendre les chiffres et présenter des arguments clairs basés sur des données ?
- Avez-vous de l'expérience avec les techniques d'écoute active ?
- Vous êtes passionné.e par l'entrepreneuriat, avez 1 à 3 ans d'expérience (ou plus) en développement des affaires et avez développé un réseau dans le milieu des affaires ?
- Avez-vous un sixième sens qui vous permet d'identifier les problèmes et les besoins commerciaux des entrepreneur.es ?
- Vos clients et vos relations d'affaires se souviennent de vous en raison de l'exactitude de vos conseils et de votre service à la clientèle exceptionnel ?
- Faites-vous preuve d'esprit d'équipe, de structure et d'organisation et établissez-vous des relations efficaces et durables avec vos pairs, ainsi qu'avec des contacts d'affaires et des partenaires externes ?
- Avez-vous d'excellentes compétences en négociation, êtes-vous axé.e sur les résultats et avez-vous des réalisations d'objectifs concrets à votre actif ?

Nous ne sommes pas une banque comme les autres, nous sommes passionné.es, innovateur.trices et des ingénieur.ses de croissance. Si vous voulez vous joindre à une organisation qui est l'un des 100 meilleurs employeurs au Canada, postulez dès aujourd'hui !

Pour certaines localisations géographiques, un permis de conduire valide ainsi que l'accès à un véhicule pourraient être requis.

Avec nous, vous serez en mesure d'atteindre l'équilibre travail/vie personnelle que vous recherchez, grâce à des conditions de travail compétitives et à des avantages sociaux flexibles supérieurs à ceux du marché. Cela inclut des espaces de travail modernes à partir desquels travailler lorsque vous êtes dans nos bureaux et, pour certains postes spécifiques, la possibilité de travailler à distance, des réserves, et/ou au sein de votre communauté.

Point important à considérer

Politique de vaccination pour la COVID-19 : La santé, le bien-être et la sécurité de nos collègues, de nos client.es et de la communauté sont une priorité absolue pour nous. À compter du 8 novembre 2021, BDC exige que tou.tes les employé.es et consultant.es soient entièrement vacciné.es. Une déclaration solennelle sera demandée à cet effet.

Bien que nous apprécions toutes les candidatures, nous vous informons que seul.es les candidat.es sélectionné.es pour participer au processus de recrutement seront contacté.es. Si vous êtes un.e candidat.e nécessitant un accommodement afin de compléter le processus de candidature, veuillez

nous envoyer un courriel à Carrieres@BDC.ca, en indiquant votre nom complet, le meilleur moyen de vous joindre et l'accommodement nécessaire pour vous aider dans le processus de candidature.